الاسم: _____ التاريخ: _____ الدرجة: _____

بيع أسماء النطاقات المميزة من أجل القيمة القصوى

تمثيل وساطة النطاقات، وتقييمات جانب البيع، والتواصل المستهدف مع المشترين، ومعاملات حساب الضمان

نظرة تعليمية عامة على بيع النطاقات المميزة

المستثمر
حالة الطالب
مسار العلامة التجارية للشركات

مؤمّن
أصول النطاقات
نقل أصل عالي القيمة

مرخّص
حساب الضمان
حماية المشتري السرية

مرحبًا! ترشدك حزمة الأنشطة هذه عبر عملية بيع أسماء النطاقات المميزة. ستستكشف معايير التقييم والتواصل المستهدف مع المشترين وسرية البائع وبروتوكولات إغلاق الصفقة عبر حساب الضمان.

نقاط التحقق في ورقة العمل

- ☐ **الجزء 1-4: أتقن تقييم النطاقات والوساطة فيها.**
- ☐ **الجزء 5-7: حل الكلمات المتقاطعة وألغاز البحث عن الكلمات.**
- ☐ **الجزء 8-9: حل دراسات الحالة وتحدي الشيفرة.**
- ☐ **الجزء 10: راجع صفحات الأسئلة الشائعة الأساسية والمتقدمة.**
- ☐ **الجزء 11: استكشف 10 حقائق مثيرة من الواقع.**
- ☐ **إضافي: تحدّي فكّر بسرعة**

افتح دليل VPN.com لوساطة النطاقات

URL: https://www.vpn.com/domain-broker/sell-premium-domain/

خارطة طريقك لتعلّم مبيعات النطاقات المميزة

- قيّم أسماء النطاقات المميزة استنادًا إلى حجم البحث والمقارنات ومقاييس CPC.
- حدّد المشترين المحتملين من المستخدمين النهائيين في الشركات عبر رسم خرائط السوق المستهدفة.
- افرض سرية صارمة على البائع لحماية نفوذ التفاوض وردع العروض المتدنية.
- استخدم حسابات ضمان خاضعة للتنظيم للتحقق من مدفوعات المشتري قبل بدء عمليات النقل.
- صياغة هياكل بيع أصول ذات كفاءة ضريبية وفق إرشادات أرباح رأس المال.

تعليمات دليل مبيعات النطاقات المميزة

أجب عن أسئلة الاختيار من متعدد وأسئلة صحيح/خطأ، وأكمل الجمل الناقصة باستخدام بنك الكلمات، وطابق التعريفات، وحُلّ الكلمات المتقاطعة وبحث الكلمات. طبّق معرفتك على بيع النطاقات المميزة. واختم بالنشاط الإضافي «فكّر بسرعة».

بيع النطاقات المميزة (مقدمة)

يتطلب بيع أصول العلامات التجارية عالية القيمة تواصلًا منظمًا ومعايير تقييم دقيقة وسرية للبائع. ويحمي الاستعانة بوسيط ممثل ورقة التفاوض، ويصفّي المشترين الحقيقيين من الشركات، ويتولى حسابات الضمان الآمنة للمعاملات.

اقرأ كل نقطة تحقق بعناية، ثم اختر الإجابة الصحيحة أو اكتبها.

نقطة التحقق 1: تحدي الاختيار من متعدد

1. 1. ما المحرك الرئيسي لسعر التجزئة للنطاق؟
   - A. طلب المستخدم النهائي والنية التجارية للعلامة التجارية
   - B. عدد النطاقات الفرعية المسجّلة
   - C. الموقع الفعلي لخادم الاستضافة
   - D. رسوم التجديد السنوية لجهة التسجيل

2. 2. كيف يحمي وسطاء جانب البيع قوة التفاوض لدى البائع؟
   - A. بإجراء تواصل مجهول مع المشترين المستهدفين
   - B. بنشر تفاصيل نشاط البائع التجاري علنًا
   - C. بخفض الأسعار المطلوبة دون تفويض
   - D. بتجاوز أنظمة حساب الضمان التابعة لجهات خارجية

3. 3. ما قناة البيع الأكثر أمانًا لصفقات النطاقات عالية القيمة؟
   - A. خدمات ضمان خارجية منظمة
   - B. حوالة مصرفية مباشرة قبل تسليم النطاق
   - C. دفع فوري للنطاق دون أموال موثقة
   - D. تبادل المفاتيح التشفيرية عبر البريد الإلكتروني

4. 4. ما الخطر الذي يواجهه البائعون عند الكشف عن دافعهم؟
   - A. سيستغل المشترون الاستعجال لخفض العروض
   - B. سيمنع مسجّل النطاق عمليات التجديد
   - C. ستخفّض محركات البحث ترتيب النطاق
   - D. ستزداد أزمنة نشر DNS

5. 5. أي معاملة ضريبية من IRS تنطبق عادةً على أرباح نطاقات الاستثمار؟
   - A. معاملة ضريبة أرباح رأس المال
   - B. إعفاء قياسي من ضريبة المبيعات
   - C. رسم جمركي على الملكية الفكرية
   - D. رسم خدمة القيمة المضافة

نقطة التحقق 2: تحدي صحيح أم خطأ

6 سؤال tf 6

6. تبدأ عروض النطاقات الواردة غير المطلوبة عادةً عند ذروة قيمة السوق.

○ صحيح ○ خطأ

7 سؤال tf 7

7. تحمي خدمات الضمان المرخصة البائعين بالتحقق أولًا من تسوية أموال المشتري.

○ صحيح ○ خطأ

8 سؤال tf 8

8. تؤهل نطاقات الاستثمار المحتفظ بها أكثر من سنة واحدة عادةً للحصول على أرباح رأس المال طويلة الأجل.

○ صحيح ○ خطأ

9 سؤال tf 9

9. يجب على البائعين نقل نطاقاتهم إلى مسجّل الوسيط قبل إدراجها.

○ صحيح ○ خطأ

10 سؤال tf 10

10. يتمتع نطاق .com من كلمة واحدة بقيمة ندرة تفرض أسعارًا مميزة.

○ صحيح ○ خطأ

نقطة التحقق 3: إدراج المصطلحات الأساسية

اقرأ كل جملة أدناه وأكمل الفراغ بالمصطلح الصحيح من بنك الكلمات.

1. يحصل البائعون على تقرير _____ مهني لتبرير أسعار طلب النطاق.
2. يدير الوسيط حملات _____ مضبوطة لاستهداف مشتري العلامات.
3. الحفاظ على سرية هوية البائع عبر _____ يساعد على ثني العروض المنخفضة.
4. تودع الأموال في حساب _____ مرخص قبل النقل.
5. يخصم الوسطاء _____ نسبية عند إتمام الإغلاق بنجاح.
6. يمول تحسين _____ نطاقات الشركة عمليات استحواذ على قاتل الفئة.

بنك كلمات المفردات

التثمين التخفي التواصل المقارنات تقييم ضمان عمولة محفظة

اكتب إجاباتك هنا:

1.
2.
3.
4.
5.
6.

نقطة التحقق 4: مطابقة مفاهيم النطاقات

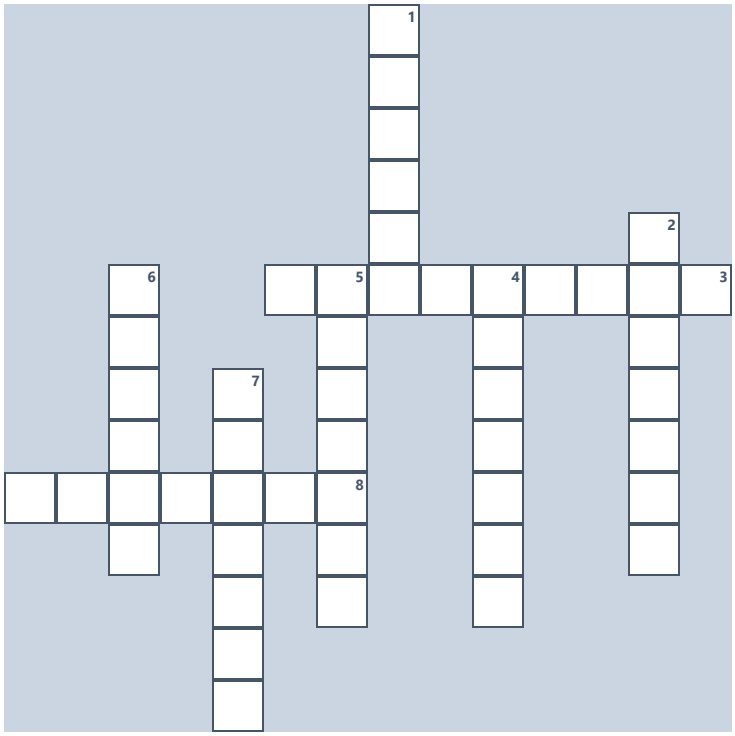
مطابقة التعريفات

طابق كل مصطلح مفردات على اليمين مع تعريفه الصحيح على اليسار بكتابة الحرف المقابل (A-H) في مربع الإدخال القابل للتعبئة.

1. تقييم النطاق	A	بيانات معاملات تاريخية لمبيعات نطاقات عليا مماثلة تُستخدم كمعايير مرجعية.
2. التواصل مع الأهداف	B	إخفاء هوية الشركة البائعة أثناء المفاوضات.
3. إخفاء هوية البائع	C	تقييم موضوعي للقيمة التجارية لاسم النطاق.
4. حجز الضمان	D	المعاملة الضريبية التي تطبقها IRS على أرباح النطاقات المحتفظ بها كاستثمارات.
5. عمولة الإتمام	E	نظام أمان منظَّم يحافظ على أموال المشتري آمنة أثناء النقل.
6. تنظيف المحفظة	F	رسوم الوسيط تُخصم من سعر البيع النهائي عند الإتمام.
7. المبيعات المقارنة	G	بيع أصول النطاقات ضعيفة الأداء للاستثمار في نطاقات مميزة.
8. الأرباح الرأسمالية	H	تحديد المشترين المؤسسيين المحتملين والتواصل معهم برمجيًا.

نقطة التحقق 5: لغز الكلمات المتقاطعة

حلّ الكلمات المتقاطعة بكتابة الحروف في المربعات البيضاء النشطة. تتوافق الأرقام مع الدلائل أدناه.



أفقي

3. بيانات صفقات تاريخية لمبيعات امتدادات مماثلة تستخدم معيارا (9)

8. بيع أصول النطاقات ضعيفة الأداء للاستثمار في أصول مميزة (7)

عمودي

1. نظام أمان منظم يحفظ أموال المشتري أثناء النقل (6)

2. أتعاب الوسيط المخصومة من سعر البيع النهائي عند الإغلاق (7)

4. تقييم موضوعي للقيمة التجارية لاسم نطاق (7)

5. تحديد المشترين المحتملين من الشركات والاتصال بهم برمجيا (7)

6. إخفاء هوية الشركة البائعة أثناء المفاوضات (6)

7. المعاملة الضريبية التي تطبقها مصلحة الضرائب الأمريكية على نطاقات محتفظ بها كاستثمار (7)

نقطة التحقق 5 – نشاط بديل: أدلة الكلمات المتقاطعة الميسَّرة

يمكن لمستخدمي قارئ الشاشة ولوحة المفاتيح كتابة إجابات الكلمات المتقاطعة مباشرة في حقول النص أدناه.

أفقي

3 أفقي: بيانات صفقات تاريخية لمبيعات امتدادات مماثلة تستخدم معيارا (9 حروف):

8 أفقي: بيع أصول النطاقات ضعيفة الأداء للاستثمار في أصول مميزة (7 حروف):

عمودي

1 عمودي: نظام أمان منظم يحفظ أموال المشتري أثناء النقل (6 حروف):

2 عمودي: أتعاب الوسيط المخصومة من سعر البيع النهائي عند الإغلاق (7 حروف):

4 عمودي: تقييم موضوعي للقيمة التجارية لاسم نطاق (7 حروف):

5 عمودي: تحديد المشترين المحتملين من الشركات والاتصال بهم برمجيا (7 حروف):

6 عمودي: إخفاء هوية الشركة البائعة أثناء المفاوضات (6 حروف):

7 عمودي: المعاملة الضريبية التي تطبقها مصلحة الضرائب الأمريكية على نطاقات محتفظ بها كاستثمار (7 حروف):

نقطة التحقق 6: البحث عن الكلمة المخفية

ابحث عن 8 مصطلحات مفردات رئيسية مخبأة في الشبكة أدناه. يمكن أن تكون الكلمات أفقية أو رأسية أو قطرية.

ا	ل	ت	خ	ف	ي	ط	م	ل	ز	ف	ف	م	ن	ه
و	و	ر	ت	ه	ل	ق	س	ا	ن	ب	ث	ج	ه	ظ
ي	ب	ت	ظ	ث	ر	ص	ز	ظ	ل	ج	ف	ح	م	ض
ل	س	ة	ظ	ف	ح	م	ل	ا	ت	ع	ي	ب	ا	ظ
ق	ا	ج	ط	ا	ا	ح	ق	ح	د	ز	م	س	ج	ن
ل	ك	م	ع	ح	ل	س	ا	ن	ظ	ه	د	و	م	ث
ص	م	د	ا	ا	م	م	ك	ل	ف	ل	و	ض	ل	م
ا	ل	ص	ن	و	ق	ن	ا	ج	ت	ف	ة	ب	ر	ة
و	ا	ن	ض	خ	ا	ش	ا	ل	ن	ث	ظ	ة	ة	ط
ت	ر	س	ف	م	ر	ص	ع	ع	ض	و	م	ك	ز	ل
ل	م	ز	ظ	ا	ن	ك	ث	ر	ي	م	ت	ي	ة	ن
ا	ة	ب	ز	ع	ا	ظ	ر	ص	ق	ل	ا	ق	ن	خ
ت	ع	ظ	ة	ر	ت	ة	ك	خ	ي	ط	ي	ن	ل	ب
ق	ث	و	ع	ز	ي	ج	ة	ي	ص	ن	ب	خ	ظ	ة
ع	ن	م	ض	س	ك	ج	ا	ج	ص	م	ث	خ	خ	ط

قائمة كلمات المفردات

التثمين | التواصل | التخفي | الضمان | العمولة | المحفظة | المقارنات | المكاسب

نقطة التحقق 6 – نشاط بديل: مطابقة المفردات الميسَّرة

طابق كل مصطلح من المصطلحات الـ 8 في البحث عن الكلمات مع تعريفه الصحيح بكتابة الحرف (A-H) في الفراغ.

مصطلحات المفردات
A. التثمين
B. التواصل
C. التخفي
D. الضمان
E. العمولة
F. المحفظة
G. المقارنات
H. المكاسب

التعريفات وحقول المطابقة
1. أتعاب الوسيط المخصومة من سعر البيع النهائي عند الإغلاق.
2. بيع أصول النطاقات ضعيفة الأداء للاستثمار في أصول مميزة.
3. المعاملة الضريبية التي تطبقها مصلحة الضرائب الأمريكية على نطاقات محتفظ بها كاستثمار.
4. إخفاء هوية الشركة البائعة أثناء المفاوضات.
5. نظام أمان منظم يحفظ أموال المشتري أثناء النقل.
6. تحديد المشترين المحتملين من الشركات والاتصال بهم برمجيا.
7. تقييم موضوعي للقيمة التجارية لاسم نطاق.
8. بيانات صفقات تاريخية لمبيعات امتدادات مماثلة تستخدم معيارا.

نقطة التحقق 7: تحدي الكلمات المبعثرة

أعد ترتيب الحروف أدناه للكشف عن المفاهيم والمصطلحات الأساسية في وساطة النطاقات. اكتب إجاباتك في مربعات الإدخال المخصصة.

1. ث ي ا م ن ت ل
2. ي ا ت ف خ ل
3. م ا و ة ع ل ل
4. ا ت ا ق ن ر ا ل م
5. ا ل و ت ا ص ل
6. ا م ا ض ن ل
7. ا ظ ف ة ل ح م
8. ل ك ب ا س ا م

نشاط إضافي: فكّر بسرعة

اكتب 3 إجابات لكل فئة. يفوز أول من يكمل القائمة.

1	أشياء تجعل اسم النطاق سيئًا		
2	كلمات تصف المفاوض الجيد		
3	أشياء تتحقق منها قبل شراء نطاق		
4	أشياء تفعلها قبل أن تبيع		
5	أشياء تجعل المشتري مهتمًا		
6	عناوين ويب مشهورة من كلمة واحدة		
7	طرق لتحديد السعر		
8	أشياء تجعل اسم النطاق جيدًا		
9	أماكن لبيع نطاق		
10	أشياء يبيعها الناس في المزاد		
11	أنواع مشتري النطاقات		
12	امتدادات نطاقات تعرفها		
13	طرق لمعرفة مالك النطاق		
14	قطاعات تحتاج إلى نطاق ممتاز		
15	أسباب تغيير الشركة لاسمها		

نقطة التحقق 8: دراسات حالة في وساطة النطاقات

طبّق المفاهيم التي تعلمتها لحل السيناريوهات الواقعية أدناه.

دراسة الحالة 1: تقييم عرض غير مطلوب



السيناريو: يتلقى مسؤول تنفيذي عرضًا غير مطلوب عبر البريد الإلكتروني بمبلغ 15,000 دولار لاسم نطاقه من الفئة المميزة. للنطاق علامة تجارية قصيرة بكلمة مفتاحية ويحصل على زيارات عضوية بالكتابة المباشرة.

سؤال للنقاش: حلّل لماذا يُعد قبول هذا العرض مباشرة محفوفًا بالمخاطر، واشرح كيف يمكن لتقييم الوسيط وتواصله تحسين النتيجة.

دراسة الحالة 2: حماية هوية البائع



السيناريو: تخطط جهة مؤسسية لبيع نطاق قديم مميز يُعاد توجيهه حاليًا إلى موقع علامتها التجارية الرئيسي.

سؤال للنقاش: اشرح المخاطر الاستراتيجية لعرض النطاق علنًا ببريد الشركة الإلكتروني، وصف كيف يفرض الوسيط سرية البائع في جميع مراحل عملية البيع.

نقطة التحقق 9: فك الشيفرة

يحمي وسيط النطاقات رأس مال العميل أثناء عمليات الاستحواذ السرية. استخدم مفتاح الحرف إلى الرقم أدناه لفك تشفير رسالة الأمن السيبراني بكتابة الحروف المطابقة في الفراغات.

مفتاح التشفير من الحرف إلى الرقم

ا=1 ب=2 ت=3 ث=4 ج=5 ح=6 خ=7 د=8 ذ=9 ر=10 ز=11

س=12 ش=13 ص=14 ض=15 ط=16 ظ=17 ع=18 غ=19 ف=20 ق=21 ك=22

ل=23 م=24 ن=25 هـ=26 و=27 ي=28 ة=29 ى=30 ء=31 ؤ=32 ئ=33

29	16	1	12	27	2		22	23	27	14	1		29	24	28	21		24	17	18

29	10	28	2	7

الرسالة بعد فك التشفير:

نصيحة: يمثل كل رقم حرفًا عربيًا واحدًا من المفتاح أعلاه.

نقطة التحقق 10: الأسئلة الشائعة الأساسية حول وساطة النطاقات (الجزء A)

راجع الأسئلة والأجوبة الأكثر شيوعًا حول وساطة النطاقات وعمليات الاستحواذ السرية.

Q1: كيف تُحدَّد القيمة السوقية للنطاق المميز؟

تستند القيمة إلى طول الاسم، وشعبية الكلمات المفتاحية، والمبيعات المماثلة، وامتداد TLD (يحظى .com بأعلى علاوة)، وحركة المرور العضوية، والنية التجارية بحسب CPC.

Q2: هل تفرض VPN.com رسوم إدراج مقدمة؟

لا، فلا يتقاضى VPN.com أي رسوم مقدمة مقابل تمثيل جانب البيع. نحصل على عمولة نسبية فقط عندما يُباع نطاقك بنجاح. [1]

Q3: ما العمولة المعتادة لمبيعات النطاقات؟

تذكر VPN.com نسبة 15%-35% (بحد أدنى 5,000 دولار)، وتختلف بحسب حجم الصفقة، حتى سبتمبر 2026. [1]

Q4: هل يمكنني بيع نطاقي بصورة مجهولة؟

نعم. يساعد إبقاء هوية البائع سرية على منع المشترين من استغلال الأموال المؤسسية لتقديم عروض منخفضة جدًا.

Q5: كم يستغرق بيع نطاق مميز؟

تُغلق معظم المبيعات المميزة خلال 30 إلى 90 يومًا، بحسب دقة التسعير ودورات التواصل مع المشترين.

نقطة التحقق 10: الأسئلة الشائعة الأساسية حول وساطة النطاقات (الجزء B)

راجع الأسئلة والأجوبة الأكثر شيوعًا حول وساطة النطاقات وعمليات الاستحواذ السرية.

Q6: هل أحتاج إلى نقل نطاقي إلى منصات الإدراج؟

لا. فتحتفظ بالملكية والتحكم الكاملين في اسم نطاقك لدى المسجّل الحالي أثناء عملية الوساطة.

Q7: ما أنواع امتدادات النطاقات التي تبيعونها؟

نركز أساسًا على نطاقات .com المميزة، لكننا نمثّل أيضًا نطاقات ccTLD عالية القيمة (مثل .ai) والامتدادات العامة المهيمنة على فئتها.

Q8: ماذا يحدث إذا لم يتمكن الوسيط من إيجاد مشترٍ؟

إذا لم تُبرم صفقة، تنتهي اتفاقية الوساطة ولا تدين بشيء. ولا توجد رسوم جزائية أو رسوم إلغاء.

Q9: كيف أنقل نطاقي بعد الاتفاق على البيع؟

ينسّق الوسيط عملية النقل، ويوجّهك إلى مشاركة رمز تفويض EPP أو دفع النطاق عبر بوابة المسجّل لديك.

Q10: هل أموال المعاملة مضمونة؟

نعم. تُنجَز جميع الصفقات عبر خدمة حساب ضمان مرخصة، بحيث تُحتجز أموال المشتري حتى يتأكد نقل النطاق.

نقطة التحقق 10: الأسئلة الشائعة المتقدمة حول تقييم النطاقات (الجزء C)

استكشف الجوانب التجارية والتقييمية لعمليات نقل النطاقات المميزة وتمويل التأجير المنتهي بالتملك.

Q1: كيف يعامل قانون ضرائب IRS مبيعات النطاقات المميزة؟

إذا احتُفظ بالنطاق كاستثمار، فإن الأرباح تُعد عمومًا أرباحًا رأسمالية؛ وإذا احتُفظ به أكثر من سنة واحدة، تسري عادةً المعدلات طويلة الأجل.

Q2: كيف يحدد الوسيط المشترين المؤسسيين المحتملين؟

نرسم خريطة المنافسين، ونراجع طلبات العلامات التجارية، ونحلل قواعد بيانات تمويل رأس المال الجريء، ونتواصل مباشرة مع المسؤولين التنفيذيين المعنيين بالاستحواذ على العلامات.

Q3: ما الفرق بين القيمة بالجملة والقيمة بالتجزئة؟

القيمة بالجملة هي السعر الذي يحققه النطاق في مزادات المستثمرين السائلة. أما القيمة بالتجزئة فهي ما تدفعه شركة مستخدمة نهائية لتأمين أصل العلامة التجارية.

Q4: هل يمكنني قبول عرض مع الاحتفاظ بسجل فهرسة النطاق؟

لا. فبيع النطاق ينقل ملكية التسجيل كاملةً. وتتطلب عمليات الترحيل لإعادة العلامة التجارية توجيه قيمة الروابط السابقة عبر عمليات إعادة التوجيه 301.

Q5: لماذا يكون التواصل المباشر مع البائع أقل فعالية من الاستعانة بوسيط؟

غالبًا ما يتم تجاهل التواصل البارد من مرسلين مجهولين أو تصفيته كبريد مزعج، بينما يتمتع الوسطاء المعروفون بمصداقية أكبر لدى المشترين.

نقطة التحقق 10: الأسئلة الشائعة المتقدمة حول تقييم النطاقات (الجزء D)

استكشف الجوانب التجارية والتقييمية لعمليات نقل النطاقات المميزة وتمويل التأجير المنتهي بالتملك.

Q6: ما دور اتفاقية عدم الإفصاح (NDA) في الوساطة من جانب البيع؟

تمنع اتفاقية عدم الإفصاح الوسطاء والمشترين من تسريب أسعار بيع النطاق، مما يحمي سمعة البائع في السوق.

Q7: كيف يمنع قفل المسجِّل سرقة النطاقات غير المصرّح بها؟

يحظر قفل المسجّل (clientTransferProhibited) عمليات النقل إلى أن يطلب المالك من المسجّل رفعه؛ ويضيف قفل السجل (registry lock) فحوصات يدوية.

Q8: هل يمكن لمالك علامة تجارية للنطاق الاستيلاء على نطاقي المميز؟

عبر UDRP فقط إذا سُجّل الاسم واستُخدم بسوء نية؛ والكلمات العامة المستخدمة بحسن نية لا يُأمر عادةً بنقل ملكيتها.

Q9: كيف تؤثر مقاييس تكلفة النقرة (CPC) في تقييمات النطاقات؟

تشير الكلمات المفتاحية ذات تكلفة النقرة (CPC) المرتفعة إلى منافسة قوية بين المعلنين، ما يدل على أن حركة الزيارات العضوية الواصلة إلى النطاق ذات قيمة تجارية عالية.

Q10: متى يجب أن أفكر في هيكل بيع الإيجار المنتهي بالتمليك؟

توسّع نماذج التأجير المنتهي بالتملك قاعدة المشترين بالسماح للشركات الناشئة بدفع ثمن النطاقات المميزة على أقساط خلال مدة متفق عليها.

الجزء 11: 10 حقائق ورؤى واقعية عن وساطة النطاقات

راجع هذه الحقائق الواقعية القيّمة حول تقييم النطاقات والاستحواذ السري وأمان حساب الضمان.

1. نظرة على النطاقات

تذكر VPN.com أكثر من 100 مليون دولار في المحفظة والصفقات للأصول الرقمية المميزة (حتى سبتمبر 2026). [1]

2. نظرة على النطاقات

نطاقات .com العامة المكوّنة من كلمة واحدة عليها طلب مرتفع وتظهر كثيرًا ضمن مبيعات النطاقات المسجلة علنًا بملايين الدولارات.

3. نظرة على النطاقات

تُعد النطاقات المحتفظ بها كاستثمارات عمومًا أصولًا رأسمالية لأغراض IRS، لذا تحظى الحيازات طويلة الأجل بمعاملة ضريبية خاصة بأرباح رأس المال. [2]

4. نظرة على النطاقات

غالبًا ما تُحذف رسائل المبيعات الباردة من عناوين البريد الإلكتروني الشخصية أو تُصنَّف كبريد مزعج في صناديق بريد الشركات.

5. نظرة على النطاقات

يحتفظ مزودو الضمان المرخصون برأس مال المعاملة في حسابات آمنة للحد من خطر احتيال الحوالات واختطاف النطاقات. [3]

6. نظرة على النطاقات

تتوفر أسماء .com القصيرة المكونة من حرفين وثلاثة أحرف بعرض ثابت ومحدود، مما يدعم تقييمات أساسية مرتفعة.

7. رؤية حول النطاقات

تستهدف حملات التواصل في وساطة النطاقات قائمة منتقاة من المستخدمين النهائيين المؤهلين من الشركات لكل إدراج.

8. رؤية حول النطاقات

يحافظ استخدام وسيط مجهول على سرية هوية الشركة البائعة، ويمنع المشترين من التحقق من حجم التمويل.

9. رؤية حول النطاقات

تقول Google إن عمليات إعادة التوجيه 301 وغيرها من عمليات إعادة التوجيه الدائمة لا تسبب فقدانًا في PageRank عند انتقال موقع إلى عنوان URL جديد. [7]

10. نظرة على النطاقات

تسوّي سياسة ICANN الموحدة لتسوية نزاعات أسماء النطاقات (UDRP) النزاعات الإدارية المتعلقة بالعلامات التجارية دون دعاوى قضائية. [4]

المراجع والمصادر التقنية

أُعد دليل الدراسة والألغاز التفاعلية استنادًا إلى معايير عالمية صادرة عن ICANN وWIPO UDRP ومعايير حسابات الضمان المرخَّصة للنطاقات.

المراجع الأكاديمية والصناعية

[1] VPN.com. (2026). Premium Domain Broker | No Fee Until We Close | VPN.com.
https://www.vpn.com/domain-broker/

[2] Internal Revenue Service. (2026). Topic no. 409, Capital gains and losses.
https://www.irs.gov/taxtopics/tc409

[3] Escrow.com. (n.d.). Securely Buy & Sell Domains & Websites Online.
https://www.escrow.com/domains

[4] ICANN. (2024). Uniform Domain Name Dispute Resolution Policy.
https://www.icann.org/resources/pages/policy-2024-02-21-en

[5] WIPO. (2017). WIPO Overview of WIPO Panel Views on Selected UDRP Questions, Third Edition ("WIPO Jurisprudential Overview 3.0").
https://www.wipo.int/amc/en/domains/search/overview3.0/

[6] ICANN. (n.d.). EPP Status Codes | What Do They Mean, and Why Should I Know?
https://www.icann.org/resources/pages/epp-status-codes-2014-06-16-en

[7] Google Search Central. (2026). How to move a site.
https://developers.google.com/search/docs/crawling-indexing/site-move-with-url-changes

مفتاح الإجابة: نقطة التحقق 1 - اختيار من متعدد

1 السؤال 1 — الإجابة الصحيحة: **A**

ملاحظة للمعلم

ما المحرك الرئيسي لسعر التجزئة للنطاق؟ → طلب المستخدم النهائي والنية التجارية للعلامة التجارية

2 السؤال 2 — الإجابة الصحيحة: **A**

ملاحظة للمعلم

كيف يحمي وسطاء جانب البيع قوة التفاوض لدى البائع؟ → بإجراء تواصل مجهول مع المشترين المستهدفين

3 السؤال 3 — الإجابة الصحيحة: **A**

ملاحظة للمعلم

ما قناة البيع الأكثر أمانًا لصفقات النطاقات عالية القيمة؟ → خدمات ضمان خارجية منظمة

4 السؤال 4 — الإجابة الصحيحة: **A**

ملاحظة للمعلم

ما الخطر الذي يواجهه البائعون عند الكشف عن دافعهم؟ → سيستغل المشترون الاستعجال لخفض العروض

5 السؤال 5 — الإجابة الصحيحة: **A**

ملاحظة للمعلم

A: تُعامل أرباح النطاقات المحتفظ بها كاستثمارات عادةً على أنها أرباح رأس المال لدى IRS.

مفتاح الإجابة: نقطة التحقق 2 - صحيح أو خطأ

6 السؤال 6

الإجابة الصحيحة: خطأ

ملاحظة للمعلم

خطأ: يبدأ المشترون الذين لم يُطلب منهم عادةً بعرض منخفض، أقل من القيمة السوقية للنطاق.

7 السؤال 7

الإجابة الصحيحة: صحيح

ملاحظة للمعلم

تحمي خدمات الضمان المرخصة البائعين بالتحقق أولًا من تسوية أموال المشتري.

8 السؤال 8

الإجابة الصحيحة: صحيح

ملاحظة للمعلم

صحيح: تعامل IRS الأصول الرأسمالية المحتفظ بها أكثر من سنة واحدة على أنها طويلة الأجل، وتخضع عادةً لضرائب بمعدلات أقل.

9 السؤال 9

الإجابة الصحيحة: خطأ

ملاحظة للمعلم

خطأ: يحتفظ البائعون بالنطاق لدى المسجّل الخاص بهم ولا ينقلونه إلا عند الإغلاق.

10 السؤال 10

الإجابة الصحيحة: صحيح

ملاحظة للمعلم

يتمتع نطاق .com من كلمة واحدة بقيمة ندرة تفرض أسعارًا مميزة.

مفاتيح المفردات ومعيار التقييم

معيار التصحيح للمعلم: امنح 1 نقطة لكل مطابقة صحيحة (المجموع 8 نقطة) ولكل مصطلح سياق (المجموع 6 نقطة).

نقطة التحقق 4: مفتاح الإجابة – مطابقة المفاهيم

C 1. تقييم النطاق	H 2. التواصل مع الأهداف	B 3. إخفاء هوية البائع	E 4. حجز الضمان
F 5. عمولة الإتمام	G 6. تنظيف المحفظة	A 7. المبيعات المقارنة	D 8. الأرباح الرأسمالية

نقطة التحقق 3: مفتاح الإجابة – المصطلحات الأساسية

1 تقييم	2 التواصل	3 التخفي	4 ضمان
5 عمولة	6 محفظة		

نقطة التحقق 6 – نشاط بديل: مفتاح الإجابة – مطابقة المفردات

1 E – العمولة	2 F – المحفظة	3 H – المكاسب	4 C – التخفي
5 D – الضمان	6 B – التواصل	7 A – التثمين	8 G – المقارنات

ملاحظات النقاش للمعلمين

دقة التقييم:
تحقق من أن الطلاب يفهمون كيف يحدد طول النطاق وامتداده (.com، .ai) وحجم البحث التجاري أسعار التقييم.

أمان حساب الضمان:
شدّد على أن الأموال تُحفظ في حسابات احتجاز مرخّصة لدى طرف ثالث قبل التحقق من تغيير المسجَّل له في بيانات التسجيل (RDAP).

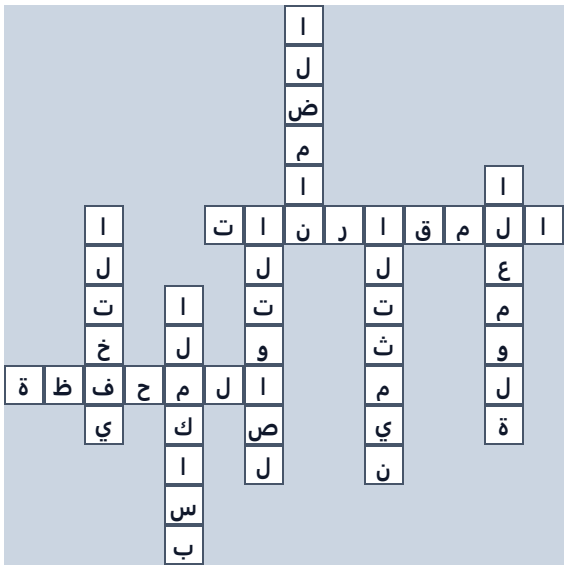
التمثيل الخفي:
أبرز دور اتفاقيات عدم الإفصاح (NDA) والتمثيل عبر طرف ثالث في منع المغالاة المضاربية في الأسعار أثناء المشتريات المؤسسية.

مفاتيح الألغاز وملاحظات المعلم

حل البحث عن الكلمات

ا	ل	ت	خ	ف	ي	ط	م	ل	ز	ف	ف	م	ن	ه
و	و	ر	ت	ه	ل	ق	س	ا	ن	ب	ث	ج	ه	ظ
ي	ب	ت	ظ	ث	ر	س	ز	ظ	ل	ج	ف	ح	م	ض
ل	س	ة	ظ	ف	ح	م	ل	ا	ت	ع	ي	ب	ا	ظ
ق	ا	ج	ط	ا	ا	ح	ق	ز	د	ح	م	س	ج	ن
ل	ل	ك	م	ع	ح	ل	س	ا	ن	ظ	ه	د	و	م	ث
ص	م	م	د	ا	ا	م	ك	م	ف	ل	و	ض	ل	م
ا	ل	س	ن	و	ق	ا	ن	ج	ت	ف	ة	ر	ب	ة
و	ا	ن	ض	خ	ا	ش	ا	ل	ن	ظ	ة	ة	ط
ت	ر	س	ف	م	ر	ع	ع	س	ض	و	م	ك	ز	ل
ل	م	ز	ظ	ا	ن	ك	ش	ر	ي	ت	ي	ة	ن
ا	ة	ب	ز	ع	ا	ظ	ر	س	ق	ل	ا	ن	ق	خ
ت	ع	ظ	ة	ر	ت	ة	ك	خ	ط	ي	ن	ل	ب
ق	ث	و	ع	ز	ي	ج	ة	ي	س	ن	ب	خ	ظ	ة
ع	ن	م	ض	س	ك	ج	ا	ج	س	م	ث	خ	ط

حل الكلمات المتقاطعة



دليل المعلم لحلول الكلمات المتقاطعة

أفقي

3 أفقي: المقارنات بيانات صفقات تاريخية لمبيعات امتدادات مماثلة تستخدم معيارا (9 حروف)

8 أفقي: المحفظة بيع أصول النطاقات ضعيفة الأداء للاستثمار في أصول مميزة (7 حروف)

عمودي

1 عمودي: الضمان نظام أمان منظم يحفظ أموال المشتري أثناء النقل (6 حروف)

2 عمودي: العمولة أتعاب الوسيط المخصومة من سعر البيع النهائي عند الإغلاق (7 حروف)

4 عمودي: التثمين تقييم موضوعي للقيمة التجارية لاسم نطاق (7 حروف)

5 عمودي: التواصل تحديد المشترين المحتملين من الشركات والاتصال بهم برمجيا (7 حروف)

6 عمودي: التخفي إخفاء هوية الشركة البائعة أثناء المفاوضات (6 حروف)

7 عمودي: المكاسب المعاملة الضريبية التي تطبقها مصلحة الضرائب الأمريكية على نطاقات محتفظ بها كاستثمار (7 حروف)

مفتاح حل الكلمات المبعثرة والشيفرة

مفتاح تصحيح لنشاط فك خلط مفردات المصطلحات وتحدي الشيفرة السرية.

مفتاح ترتيب الكلمات المبعثرة

1. ثيامنتل — التثمين
2. ياتفخل — التخفي
3. ماوةعلل — العمولة
4. اتاقنرالم — المقارنات
5. الوتاصل — التواصل
6. اماضنل — الضمان
7. اظفةلحم — المحفظة
8. لكباسام — المكاسب

مفتاح تحدي الشيفرة السرية

"عظم قيمة أصولك بوساطة خبيرة"

مفتاح حلول دراسات حالة وساطة النطاقات

A دراسة الحالة 1: تقييم عرض غير مطلوب

حل المعلم

دليل التصحيح

ينبغي أن تغطي إجابات الطلاب النقاط التالية:

- تحليل السيناريو: يتلقى مدير تنفيذي عرضًا غير مطلوب عبر البريد الإلكتروني بمبلغ 15,000 دولار مقابل اسم النطاق المميز الخاص بفئته. يتميز النطاق بعلامة تجارية قصيرة قائمة على كلمة مفتاحية ويحصل على حركة مرور عضوية من الكتابة المباشرة.
- الاستراتيجية والحل الموصى بهما: مخاطر القبول المباشر: غالبًا ما يبدأ المشترون الواردون بسعر ابتدائي منخفض أقل بكثير من القيمة العادلة. وبالرد المباشر، يشير البائع إلى افتقاره للخبرة بالسوق. قيمة الوسيط: يضع الوسيط تقييمًا رسميًا قائمًا على المبيعات المقارنة، ويُبقي البائع مجهولًا، ويخلق منافسة بعرض النطاق على مستخدمين نهائيين آخرين، مما يرفع السعر إلى القيمة العادلة.

B دراسة الحالة 2: حماية هوية البائع

حل المعلم

دليل التصحيح

ينبغي أن تغطي إجابات الطلاب النقاط التالية:

- تحليل السيناريو: تخطط جهة مؤسسية لبيع نطاق قديم مميز يُعاد توجيهه حاليًا إلى موقع علامتها التجارية الرئيسي.
- الاستراتيجية والحل الموصى بهما: مخاطر الإدراج العلني: يدعو ربط العلامة التجارية للشركة علنًا بعملية البيع المنافسين إلى تسجيل نطاقات مشابهة، ويثير قلق العملاء بشأن تغيير العلامة التجارية، ويتيح للمشترين الاطلاع على تمويل الشركة للضغط عليها. سرية الوسيط: يجري الوسيط التواصل تحت علامته التجارية، ويوجّه المراسلات بشكل خاص، ولا يفصح عن اسم البائع إلا في أوراق حساب الضمان عند الإغلاق.